

Wij zijn Recell Group, een ambitieus en innovatief bedrijf. We opereren vanuit onze vestigingen in Noord-Nederland en zijn landelijk en internationaal actief. Recell Group vergroent bedrijfsketens. Dat doen we met onze nieuwste generatie cellulose, Recell®. Recell® is een essentiële duurzame grondstof die fossiele grondstoffen vervangt.

Onze ambitie is te komen tot een significante stroom Recell® producten als voorloper en gangmaker in de circulaire economie. We werken hard aan onze Recell®-proposities, het opschalen van productie en marktgroei in de bouw- en infrasector en in de groene basischemie.

Wat wij doen, is niet eerder gedaan. Door slim denken en sterk handelen bouwen we continu verder. We vinden nieuwe bronnen waar we cellulose uit terugwinnen, ontwikkelen deze cellulose door tot een waardevol product en creëren met partners nieuwe afzetmarkten. Zoek je een baan in een onontgonnen wereld? Bij Recell acteer je in complexe en dynamische markten. Is dit jouw omgeving, lees dan verder.

Wij zijn op zoek naar een professional die zich focust op het realiseren van technisch rendabele oplossingen voor huidige en nieuwe markten, in de rol van:

## **Marketing Product Manager (28-40 u)**

### **Wat verwachten wij van jou?**

Je wordt een belangrijke schakel binnen onze afdelingen en vanuit onze organisatie richting markt. In deze rol stuur je op de 'need behind the need' bij klant en prospect en zet je deze om naar een waardevolle productpropositie. Je kijkt vanuit verschillende perspectieven naar technische mogelijkheden, nieuwe oplossingen en commerciële haalbaarheid. Je werkt hierbij nauw samen met je collega's aan de verdere ontwikkeling van toepassingen, productievereisten en zet tevens de lijnen uit richting de marketingcommunicatie van Recell.

### **Jouw werkzaamheden:**

- Je fungeert intern als sparringpartner op de scheidslijn tussen commerciële belangen en technische knowhow en ontwikkelingen.
- Richting klant en prospect ben je op productniveau de gesprekspartner met expertise voor het aandragen van de beste productoplossing.
- Je scherpt bestaande productproposities aan, ondersteunt Sales met professionele toolkits en draagt zodoende bij aan de opschaling van ons bedrijf op landelijk en internationaal niveau.
- Je verdiept je in ontwikkelingen en trends in de markt en oriënteert je op productadaptaties waarmee Sales nieuwe kansen kan creëren.
- Je toetst met Research & Development de technische haalbaarheid van nieuwe producten en ontwikkelingen.
- Je onderzoekt nieuwe en scherpt bestaande go-to-market strategieën aan.
- Je bent commercieel gericht en stelt kost- en verkoopprijsniveaus op in samenwerking met Sales.
- Je geeft input richting onze MarCom-afdeling voor het realiseren van merkbekendheid in de markt en gerichte activatie van doelgroepen.
- Je neemt deel aan beurzen en samenwerkingsverbanden met partnerorganisaties.

Je maakt deel uit van een groeiende organisatie en komt te werken in een compact team met korte lijnen. Je werkzaamheden stem je direct af met de Commercial Director.

### **Je bent:**

- Communicatief, creatief en gefocust.
- Analytisch, cijfermatig sterk en je werkt gestructureerd.
- Bekend met het opstellen van product-marktcombinaties en hebt een goed begrip van waardecreatie.
- In staat om op meerdere niveaus te acteren.

**Wat breng je mee:**

- Je bezit een hbo werk- en denkniveau, aantoonbaar door opleiding en minimaal 5 jaren relevante werkervaring.
- Een goed begrip van techniek en processen.
- Affiniteit met voor Recell Group relevante resources en markten, waaronder waterzuivering, bouw, infra en/of chemische industrie.
- Je bent ondernemend, hebt een can-do en hands-on mentaliteit, je denkt commercieel en bent resultaatgericht.
- Je kunt goed anticiperen, bent in conceptueel opzicht een kei en weet deze verbeeldingskracht uit te dragen.
- Je bent initiatiefrijk, kunt goed organiseren en anderen overtuigen.
- Je hebt een goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal en bent communicatief vaardig.
- De wil om bij te dragen aan een duurzame en circulaire economie.

**Wat je van ons kan verwachten:**

- Een prettige collegiale en doelgerichte werksfeer bij een duurzaam, innovatief en groeiend bedrijf.
- Een marktconform salaris, afhankelijk van je achtergrond en werkervaring.
- Een jaarcontract om mee te beginnen.
- Deelname aan een collectieve pensioenverzekering.
- Een telefoon en laptop.
- Flexibele werkuren en de mogelijkheid voor hybride werken.
- Volop ruimte voor eigen inbreng en initiatieven.
- Gezellige bedrijfsborrels.

Spreekt deze functie jou aan en heb je affiniteit met de biobased en circulaire economie?

Stuur dan nu je cv en motivatie naar Anita Kriele, HR Manager, via [a.kriele@recell.eu](mailto:a.kriele@recell.eu).

Voor meer informatie kun je bellen naar 085-0711925 en vragen naar Ian Jordens, Commercial Director.